

UW 3D-VISIE VAN MORGEN, VANDAAG

Bekijk het eens door een andere bril



PHAER VERTELT U HOE



Phaer is gespecialiseerd in het oplossingsgericht aanbieden van **vision technology**: Phaer denkt met haar klant mee vanuit 'de technische uitdaging' én vanuit zijn 'business case'.

Elk aanbod dat PHAER doet is een combinatie van :

- een vernieuwende technologie of aanpak,
- een 'best in class product'
- 'advies met inzicht'.

Dit alles tegen commerciële- & logistiek aantrekkelijke voorwaarden.

Onderscheid door techniek en service staat voorop. Dat is meetbaar op basis van **prestaties en kwaliteit**.

Phaer is '**trusted partner**' voor fabrikanten die wereldwijd bekend staan om hun **technologie-leiderschap**. Ze zijn de perfecte partijen om het "vision system design succes" van de klant te helpen borgen. Op korte en lange termijn. Van bij het haalbaarheidsonderzoek tot de serieproductie

Phaer levert haar klanten voorsprong in business met 'vision'. Ze realiseren een **onderscheidende marktpositie of een versterkte concurrentiepositie**. Ze verwerven versneld **toegang tot nieuwe markten**.

Kennis, advies en service zijn het draagvlak voor Phaer's interactie met klanten en met partners-fabrikanten. Dat is wat het netwerk betrouwbaar en **transparant verbindt**.

Phaer's klanten ervaren een sterk **partnership** met het bedrijf en haar netwerk. Hun eigenaars, ontwikkelaars en inkopers spreken van een '**prettige samenwerking**'. Resultaten tellen en spreken voor zich. Door die **samenwerking** zien ze hun:

- Vision R&D proces 'verlicht' en versneld
- 'time to market' ingekort
- supply chain geoptimaliseerd
- vision expertise versterkt
- oplossingsscenario's vooraf 'ontmijnd' van technische risico's
- oplossing opgebouwd uit betrouwbare componenten die **door performantie en kwaliteit het verschil maken** voor hun systeem.

Phaer's klanten bouwen vision systemen 'for business':

- Ze hebben of halen '**vision**' als **kerncompetentie** in huis.
- Ze **ontwerpen en produceren 'vision modules'** die vaak de 'enabling technology' in hun product zijn.
- Ze garanderen hun eindklanten een **unieke meerwaarde en winsttoename**. De ingrediënten zijn 'vision componenten' en toeleveranciers die zich 'met voorsprong in techniek' en met 'expertise' onderscheiden.

Phaer's klanten zijn OEM's:

- machine- en instrumentenbouwers
- visie component integratoren,
- visie systeem integratoren.

Advies & kennis transfer.

In relatie met Phaer wordt u eigenaar van nieuwe, 'hands on vision kennis' en -technologie om uw 'component gebaseerd systeem' te reproduceren, te onderhouden en aan te passen aan de wisselende noden waarmee uw klant of uw markt u uitdaagt.

Phaer is voorkeursleverancier van vele 'vision expert bedrijven' binnen de Benelux, alsook in toenemende mate hun global supplier. Tot haar klantenkring behoren Canon Medical, Philips, Assembléon, ASML, KLA Tencor, Océ, FEI,...