

Services-as-a-Business is de toekomst, maar hoe pak jij dat aan?

Iedereen verleent services aan zijn klanten, bijna niemand lukt het om er een duurzaam verdienmodel van te maken!

Wat maakt Services-as-a-Business pittig?

- services zijn niet tastbaar,
- het vergt een organisatie transformatie,
- het vergt de beste tijd van de directie!

Waarom Services-as-a-Business?

- met services creëer jij onderscheidend vermogen, dat lastig te kopiëren is,
- het versnelt jouw innovatievermogen,
- het is dé enabler naar een circulair businessmodel.

Wat levert het jou concreet op?

- loyale klanten,
- doorlopende inkomsten,
- aantrekkelijke werkgever voor tech-savvy's.

Voor wie is dit interessant?

- de maakindustrie,
- bedrijven die circulariteit serieus nemen,
- ondernemers die buiten de gebaande paden durven te denken en doen.

Onze services voor jou

ProfitableServices accelereert de transformatie naar Services-as-a-Business door praktijkervaring van gerenomeerde ondernemers te verbinden met wetenschappelijke kennis en modellen.

Met Evidence from Practice en Science helpen wij jouw business Future Proof te maken door middel van:

- Services Accelerator Platform - kennisuitwisseling voor:
 - ondernemers,
 - professionals, en
 - kennisinstellingen.
- Services Accelerator Programma:
 - ontwikkeling van jouw services business case,
 - lean-start-up van jouw profitable services,
 - coaching van jouw team.

Waarom zou jij Services-as-a-Business nu serieus nemen?

- *'Concurreren in de 21ste eeuw is concurreren met services!'*

Meld je nu aan:

Maak kennis met hét Services Accelerator Platform:
<https://www.profitableservices.com/nl/webinar/>

